



Гайд для партнёров

Почему стоит выбрать ЮBusiness

— Бесплатные бизнес-карты — можно выпустить 4 виртуальных и 4 пластиковых

— Всё, что нужно, есть в приложении — следите за платежами в ленте и переводите деньги по фото платёжки

— Живая поддержка без ботов и голосовых помощников

— Личная встреча только при подключении. С вами свяжется менеджер, чтобы договориться об удобном времени и месте встречи.

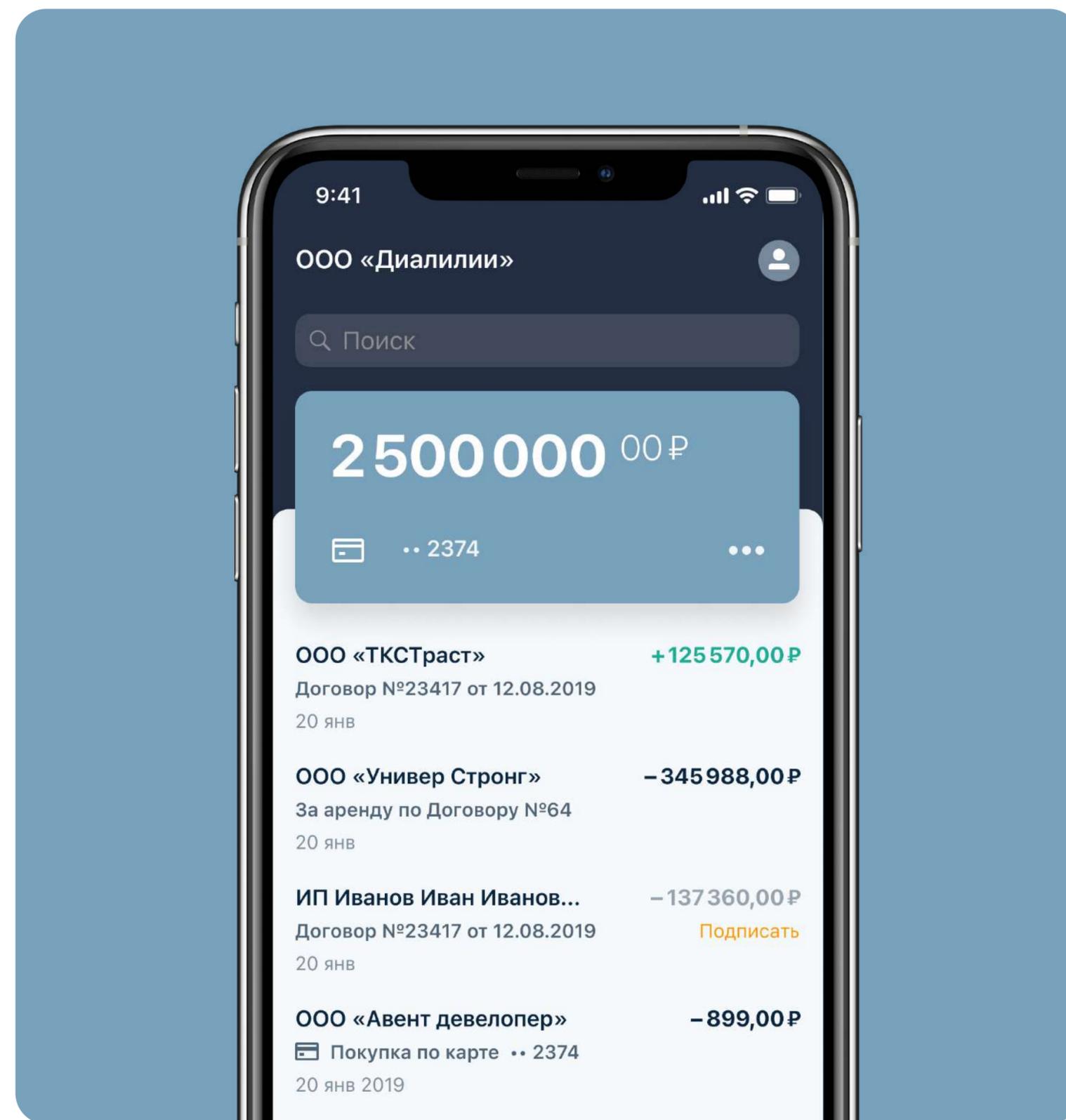
Категория приложения ЮBusiness – 0+. Бизнес-карта — банковская карта, предоставляемая ООО НКО «ЮМани» для совершения операций в пределах суммы денежных средств, находящихся на счёте клиента — индивидуального предпринимателя или юридического лица (резидентов РФ), открытого в ЮBusiness в соответствии с [Правилами сервиса «ЮBusiness»](#). Выезд представителя ООО НКО «ЮМани» для цели заключения договора банковского счета в сервисе «ЮBusiness» осуществляется по предварительной договоренности и может быть ограничен в зависимости от региона нахождения клиента



Управлять счётом можно с телефона

- Мобильное приложение и сайт с одинаковыми возможностями. Всё интуитивно понятно
- Интуитивно понятный интерфейс
- Всё что можно сделать на сайте — доступно и в приложении
- Можно сфотографировать платёжку или счёт на оплату — сервис сам подставит данные в форму платежа
- Если начать вводить название контрагента, сервис предложит нужные реквизиты

Категория приложения ЮBusiness – 0+



Тарифы

Тариф «Лайт»

Подойдёт для бизнеса с небольшим оборотом и для новичков на рынке, которые пока не могут спрогнозировать оборот

Тариф «Медиум»

Подойдёт для бизнеса со стабильным доходом от 500 000 ₹

Тариф «Плюс»

Подойдёт, если регулярно снимать наличные и переводить деньги физлицам

[Подробнее о тарифах](#)

Данная информация носит рекомендательный характер. Тарифный план выбирается клиентом ЮBusiness из перечня, размещенного [на странице](#)

- Прозрачные тарифы и комиссия, нет скрытых платежей
- Тарифы подходят для бизнеса с разным оборотом
- Для начинающих есть тариф без абонентской платы
- Если на тарифах с платным обслуживанием нет операций, за обслуживание платить не нужно

Если у клиента уже есть счёт, вот причины, по которым может пригодиться ещё один

1. Можно пользоваться преимуществами разных банков и тарифов

На услугах банка можно экономить. В каждом банке свои тарифы: например, в одном удобный валютный контроль, в другом — высокий процент на остаток. Получается, что в первом банке выгоднее работать с иностранными партнерами, а во втором — хранить деньги.

2. Удобнее вести отдельный учёт по филиалам, подразделениям и налоговым режимам

Если совмещать два налоговых режима, можно разделить поступления денег на несколько счетов. То же самое касается разных видов деятельности. Или, например, по одному счёту можно проводить постоплату от клиентов, по другому — предоплату.